

Raskt marscherat

– Det har hänt mycket i företaget under vårt första år och vi bryter ny mark i branschen konstant. Det säger **Jesper Borrfors** hos Bevakningsmäklarna.

Bevakningsmäklarna startade sin verksamhet för exakt ett år sedan. Då hade man hittat sin nisch och kom med en del nya grepp. De har fungerat som ett slags "medlare" mellan kunder och leverantörer och med siktet inställt på att förbättra relationerna mellan dessa båda kategorier.

BEVAKNINGSMÄKLARNA ERBJUDER företagen att hyra en egen säkerhetsavdelning med revision eller upphandling som två undertjänster.

– Säkerhetsbranschen växer stadigt och det är inte lätt att köpa säkerhet idag. Det är mycket svårt att veta vad det är för säkerhetslösningar man behöver. Det är här vår branschfarenhet och speciella kom-

petens kommer in i bilden. Säger *Ann-Charlotte Salomonsson*.

Hon har själv en bakgrund i bevakningsföretag och har utbildat sig till marknads-ekonom.

– Vi har efter våra år i säkerhetsbranschen lärt känna de flesta leverantörer. Men vi måste vara opartiska. Leverantörerna har ett otroligt stort ansvar mot kunderna.

JESPER BORRFORS, *Sven Elm* och *Jon Nilsson* heter kollegorna som alla är delägare i företaget.

– Vi hjälper även till med utbildning av personal och samarbetar regelbundet med jurister och ett IT-företag i våra lokaler. Kommenterar Jesper Borrfors. Lokalerna i Hammarby sjöstad i södra Stockholm har



Sven Elm, Jesper Borrfors, Ann-Charlotte Salomonsson och Jon Nilsson.

utökats för att klara av vissa utbildningar.

– Vi har träffat helt rätt med vår affärsidé. Och det unika med oss är väl det ekonomiska perspektivet. Varenda kund ska tjäna på att samarbeta med oss. Alla ska vara vinnare.

FOTNOT Några av Bevakningsmäklarnas kunder efter starten för ett år sedan; Rusta AB, Plantagen AB, Eltel Networks AB, Kunskaþsskolan i Sverige AB, Strix Television, Beijer Byggmaterial AB, Goodyear, Humlegården Fastigheter, Aromatic AB.